

VACATURE

Gaat jouw bloed sneller stromen van de agrarische sector? Dan zijn wij op zoek naar jou! Agromec, het bedrijf waar Fendt Farming op Maat een manier van werken is voor onze klanten, is voor regio Midden-Oost op zoek naar een enthousiaste en gemotiveerde:

Regio Verkoopleider Agromec

We zijn op zoek naar een Regio Verkoopleider die zijn eigen verkopen realiseert en leiding geeft aan een verkoopteam. Je hebt affiniteit met het merk Fendt. Je bent verantwoordelijk voor een verdere groei van onze positie in de markt met het Fendt Full Line programma en voor het halen van de gestelde doelen. Samen met de Regio Verkoopleider van Abemec Machines en Regio Bedrijfsleider van Abemec Service ben je verantwoordelijk voor het financiële resultaat van de regio.

Hoe draag jij gedurende de dag bij aan het succes van Agromec?

Je hebt passie voor en ervaring in de agrarische landbouwmechanisatie, waardoor je in staat bent om de sales uit te bouwen. Je zet commerciële acties uit en draagt zorg voor het doorspelen van marktinformatie met betrekking tot behoeften, kansen en bedreigingen aan je verkoopteam. Je bent sterk ontwikkeld in het leidinggeven dat zich uit door het stimuleren van samenwerking, structureel overleg, ontwikkelen, opleiden en coachen van je eigen verkoopteam. Daarnaast voer je plannings-, functionerings- en beoordelingsgesprekken en neem je nieuwe Verkopers aan.

Je richt je tevens op het vernieuwen, ontwikkelen en implementeren van product-/ markt-combinaties. Je onderhoudt en bouwt contacten en netwerken uit met klanten en/of ketenpartijen en treedt op als vertegenwoordiger van Agromec. Daarnaast ben je continu bezig met het signaleren van mogelijkheden voor verbetering van bestaande processen en systemen. Je bent in staat om ook nieuwe ontwikkelingen op het gebied van processen, systemen en cultuurveranderingen door te voeren en je verkoopteam mee te krijgen.

Jij bent een Regio Verkoopleider met:

- Je hebt een hbo werk- en denkniveau en 5 tot 10 jaar ervaring op verkoopgebied.
- Je hebt de ambitie om onze marktpositie te versterken, ons marktaandeel te vergroten en dagelijks te gaan voor het beste resultaat.
- Je bent in staat een team met collega's te motiveren, te enthousiasmeren en zakelijk uit te dagen.
- Je hebt kennis van de landbouwmechanisatie.
- Je spreekt vlot Nederlands, Engels en Duits.

Wij bieden je:

- Een boeiende en gevarieerde functie bij het innovatiefste mechanisatiebedrijf van Nederland.
- Een omgeving die continu in beweging is en inspeelt op jouw persoonlijke ontwikkeling.
- De kans om te werken binnen een betrokken team, met enthousiaste collega's.

VACATURE

- Een goed salaris, met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals (25) vakantie en (13) ATV dagen, pensioenopbouw via het Pensioenfonds Metaal en Techniek.
- Telefoon, iPad en laptop.

Ben jij dé Regio Verkoop leider van Agromec die het verschil weet te maken? Dan hebben wij een mooie carrière voor jou in het verschiet.

Klik dan nu op de apply button, stuur je motivatiebrief en CV naar ons door en wie weet ben jij binnenkort onze nieuwe collega!

Wil je graag meer weten over deze uitdagende functie? Bel dan met Hans Quint (Algemeen Directeur) of Marianne van Gils (HR-Manager) via telefoonnummer 0413 – 38 29 11.

Ken je iemand die geschikt is of geïnteresseerd zou kunnen zijn, schroom dan niet om deze vacature te delen via e-mail of Social Media.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt wel begrepen, maar niet op prijs gesteld.